

Napoli Servizi S.p.A.

C.F. 07577090637

**VERBALE DI PROCEDURA TELEMATICA**

**Verbale n. 4 – Seduta Pubblica del 19/01/2023**

Oggi, giorno 19/01/2023 alle ore: 11:00 in Napoli (NA) c/o la sede di Napoli Servizi S.p.A., Piazza Cavour, 42 viene esperita la procedura telematica sopra soglia comunitaria, per l'Accordo Quadro/Appalto - in un unico lotto – relativo ai Servizi Sistemistici per le Tecnologie Informatiche della Napoli Servizi SpA.

**GARA N°: 8637587**

**LOTTO UNICO CIG: 931406626A**

Si riunisce la Commissione di gara, giusta Disposizione del Direttore Generale dott. Ciro Turiello n°77 del 28/11/2022, per procedere all'apertura delle offerte tecniche relative alla gara in epigrafe. La seduta si terrà da remoto per mezzo della piattaforma TEAMS.

La Commissione è così composta:

- Presidente        Ing. Massimo Gorini;
- Commissario    Arch. Salvatore Iodice;
- Commissario    Sig. Antonio Gatta;

Segretario verbalizzante sig.ra Alessia Panti.

Le operazioni di gara sono visibili dai partecipanti collegati da remoto.

Si premette che nella precedente seduta di gara, giusto verbale n. 3, è stato effettuato il download delle offerte tecniche presentate dalle imprese, le stesse sono state trasmesse ai componenti della Commissione per procedere con la valutazione e attribuzione dei relativi punteggi.

Il Presidente della Commissione, trasferite al segretario verbalizzante le schede di valutazione delle offerte Tecniche, debitamente compilate e firmate dai commissari, lo autorizza ad operare sul portale gare telematiche della Napoli Servizi al fine di procedere con l'inserimento a sistema dei punteggi tecnici e procedere nella stessa seduta all'apertura della Busta C "Offerta Economica".

A seguito dell'esame delle offerte tecniche sono stati assegnati i seguenti punteggi:

Ragione Sociale & Partita Iva	Punteggio Off_Tecnica
IDC SPA P.I.06873000639	58,58
LASER ROMA E Srl P.I.12314111001	39,89
RTI Mare Engineering Group SpA P.I.07784980638	47,24

**SOGLIA SBARRAMENTO 35 PT**

Si procede, dunque, all'apertura delle buste elettroniche "C" - Offerta Economica" dei partecipanti.

Tutte le offerte economiche presentate sono corredate dalle dichiarazioni relative ai costi interni della sicurezza.

I ribassi offerti sono di seguito indicati così come il relativo punteggio economico di cui al disciplinare:

Ragione Sociale & Partita Iva	% di Ribasso offerto CANONE	% di Ribasso offerto LISTINO	Punteggio economico
IDC SPA P.I.06873000639	5%	15%	15,77
LASER ROMA E Srl P.I.12314111001	22,86%	40%	30
RTI Mare Engineering Group SpA P.I.07784980638	20%	30%	27,23

Premesso quanto innanzi, inseriti a sistema i punteggi relativi alle offerte economiche e ricalcolati i totali che ne scaturiscono, si procede, come indicato nel disciplinare di gara, alla definizione della graduatoria di merito dei punteggi finali.

Ragione Sociale & Partita Iva	Punteggio Finale
RTI Mare Engineering Group SpA P.I.07784980638	74,47
IDC SPA P.I.06873000639	74,35
LASER ROMA E Srl P.I.12314111001	69,89

Il presente verbale è letto, confermato ed accettato dai tutti i componenti della commissione.



Il presidente della Commissione dà mandato al segretario verbalizzante di pubblicare il presente verbale sul portale gare della Stazione Appaltante e di trasferirlo alle aziende partecipanti.

Autorizza, inoltre, di inviare lo stesso al RUP, Dott. Claudio Augusto, per gli adempimenti consequenziali, di sua competenza.

La seduta è tolta alle ore 11:30

Letto, confermato e sottoscritto

Il Presidente

Ing. Massimo Gorini

Il Commissario

Arch. Salvatore Iodice

Il Commissario

Sig. Antonio Gatta

Il Segretario verbalizzante: Alessia Panti

ELEMENTI DI VALUTAZIONE		PUNTEGGIO GLOBALE	
A	Offerta Tecnica	IDC SPA	Aziende Partecipanti
PUNTEGGIO TOTALE		79	
A.1	TOTALE P. TECNICO -->	58,58	LASER ROMA SRL 39,89
A.1.1	Qualità della proposta	20	Mare Engineering Group s.p.a. 47,24
A.1.1	Dovrà essere presentata una relazione dettagliata su come intende gestire l'appalto, quali processi e sistemi aziendali intende adottare al fine di garantire il buon esito dell'appalto - di max 10 pag. (formato A4 / stampa fronte unico / carattere "Arial" minimo 10 pt / paragrafo 1,5 interlinea)	18,33	13,33
A.1.1	D		13,33
A.1.2	SLA (Servizio Level Agreement)	8	
A.1.2	Fermo restando di quanto previsto all'articolo 4.1.8, il concorrente potrà migliorar/integrar/ulteriormente indicandone le modalità ed evidenziandone gli impatti sulla gestione.	4,00	8,00
A.1.2	D		8,00
A.1.3	Certificazioni/Competenze	10	
A.1.3	Elenco delle certificazioni/competenze (Microsoft/Oracle ecc) possedute dall'azienda in ragione del personale interno che si intende utilizzare nella gestione dell'appalto.	9,17	5,00
A.1.3	D		5,00
A.1.4	Referenze	8	
A.1.4	Attestazioni/certificazioni/dimostranti lo svolgimento di attività e prestazioni analoghe a quelle oggetto dell'appalto. Il Soggetto Partecipante dovrà fornire una tabella di riepilogo con il richiamo puntuale alle attestazioni/certificazioni/dimostranti lo svolgimento di attività e prestazioni analoghe a quelle oggetto dell'appalto. La Commissione, sulla base delle dichiarazioni presentate e riepilogate nella tabella su indicata, attribuirà un valore pari ad 1 ad ogni attestazione/certificazione. La Commissione procederà poi al calcolo del valore totale ottenuto dal singolo Soggetto Partecipante. Al Soggetto Partecipante che avrà conseguito il valore totale più elevato comparabile con l'appalto, verrà assegnato il coefficiente pari ad 1; Agli altri un coefficiente inferiore, secondo la formula di proporzionalità lineare tra i valori ottenuti. Successivamente i coefficienti ottenuti saranno moltiplicati per il totale punteggio attribuito al criterio A.1.1	8,00	1,92
A.1.4	Q		3,44
A.1.4	NB: Per dimostrare l'attestazione/certificazione il concorrente dovrà produrre riepilogo e relative copie delle fatture giuste quietanza di pagamento o/o attestato di accettazione delle prestazioni erogate in caso di contatti con società private o/o certificato di regolare prestazione in caso di PA o/o società Partecipate.		
A.5	Gruppo di LAVORO	15	
A.5.1	Valutazione delle singole Figure Professionali del gruppo di lavoro. Per ogni addetto indicato nell'organigramma proposto dalla Soggetto Partecipante, la Commissione attribuirà un valore in base all'esperienza/competenza nel settore, come indicato nella tabella che segue:		
A.5.1	Esperienza/Competenza	Valore	
A.5.1	Superiore a 10 anni	3	
A.5.1	Da 11 a 15 anni	2	
A.5.1	Da 6 a 10 anni	1	
A.5.1	Il Soggetto Partecipante dovrà fornire una tabella di riepilogo con l'indicazione dell'Esperienza/Competenza per ognuno degli addetti appartenenti all'organigramma di competenza e relativo Valore attribuito sulla base della tabella su riportata. La Commissione procederà poi al calcolo del valore totale del personale tecnico del Soggetto Partecipante, quale somma dei valori assegnati alle singole persone. Al Soggetto Partecipante che avrà conseguito il valore totale più elevato comparabile con l'appalto, verrà assegnato il coefficiente pari ad 1. Agli altri un coefficiente inferiore, secondo la formula di proporzionalità lineare tra i valori ottenuti. Successivamente i coefficienti ottenuti saranno moltiplicati per il totale punteggio attribuito al criterio A.5.1	10,00	3,30
A.5.1	Q		8,80
A.5.2	Valutazione del gruppo di lavoro nel suo complesso in base all'organigramma proposto per la gestione dell'appalto e relativi CV del personale tecnico specializzato e loro sede di appartenenza, messo a disposizione dell'Ente per l'erogazione delle prestazioni previste, sarà valutato il gruppo di lavoro nel suo complesso in termini di numerosità e mix delle figure professionali, in funzione della necessità di copertura dei servizi da erogare. La valutazione sarà effettuata secondo quanto, nell'ordine, dei seguenti fattori: -Efficacia dell'organizzazione proposta in termini di mix di figure professionali proposte per l'erogazione dei vari servizi; -Dimensionamento del gruppo di lavoro; -Metodi adottati per garantire la sostituzione di risorse dimostrate inadeguate o indisponibili; -Metodi adottati per garantire la ridondanza di competenze durante il periodo contrattuale; -Metodi adottati per garantire la flessibilità in aumento del numero di risorse, in caso di contemporaneità delle richieste, di picchi di lavoro, di variazioni di contesto, di situazioni impreviste.	4,58	2,08
A.5.2	D		3,75
A.6	Affiancamento inizio attività / Affiancamento fine fornitura / Passaggio consegna - Dati e documentazione tecnica	5	
A.6.1	Affiancamento inizio attività Organizzazione, metodologie e strumenti proposti per la presa in carico dei servizi di conduzione ICT e degli impianti tecnologici e l'erogazione dei medesimi nel periodo di Start up della fornitura. La valutazione si baserà su: -piano di presa in carico dei servizi, con indicazione delle modalità organizzative e di processo previste e proposta per la presa in carico delle attività non completate dal fornitore uscente; -dimensionamento, composizione e modalità di addestramento del personale dei team di risorse professionali utilizzati per la fase di presa in carico, specificando quali risorse proseguiranno nell'erogazione dei servizi a regime; -modalità organizzative ed accorgimenti adottati per l'erogazione dei servizi di conduzione nel periodo di Start up della fornitura, con evidenza delle specificità legate a ciascun servizio; -analisi delle possibili criticità che potrebbero insorgere nel periodo di Start up della fornitura e proposta per la mitigazione dei rischi e degli impatti sui servizi. Affiancamento fine fornitura - Passaggio consegna - Dati e documentazione tecnica Organizzazione, metodologie e strumenti proposti per il trasferimento del know-how di fine fornitura. La valutazione si baserà su: -modalità organizzative e di processo proposte per la gestione della fase di rilascio, con indicazione puntuale di tipologia e frequenza di interazioni con il fornitore e con la SA per la verifica dello stato di avanzamento delle attività; -indicazione di eventuali team dedicati per garantire la continuità dei servizi erogati in modalità continuativa a carico, come si intende comporre e trasferire dati e documentazione tecnica al fornitore subentrante.	2,50	2,92
A.6.1	D		3,75
A.7	Strutture tecniche di supporto	4	
A.7.1	Evidenza di strutture di Competence Center, partnership con produttori delle tecnologie più diffuse, etc. di cui il Soggetto Partecipante dispone a supporto delle proprie strutture operative ovvero da rendere disponibili alla SA.	2,00	3,33
A.7.1	D		2,33
B	Offerta Economica	30	
B.1	Sconto % Canone	5,00%	LASER ROMA SRL % Sconto Offerta 22,86%
B.1	Q		20,00%
B.2	Sconto % Listino	15,00%	40,00%
B.2	Q		30,00%
B.2	Sconto medio pesato	9,00%	29,72%
B.2	Q		24,00%
B	Punteggio Ottenuto	Punteggio Ottenuto	Punteggio Ottenuto
B.1	Q	8,42	18,00
B.2	Q	7,35	12,00
B.2	Q	15,77	30,00
B.2	Totale Punteggio ECONOMICO -->	74,35	69,89
B.2	Totale PUNTEGGIO -->		74,47

MAX  
22,86%  
40,00%